



Nous sommes présentement à la recherche d'un (e) « **Chargé(e) de compte-superviseur(e) des ventes**, qui pourra nous accompagner pour combler les besoins de notre clientèle actuelle et future !

Jus Tradition est une belle grande famille qui ne cesse de grandir. Axé sur l'amélioration continue et des pratiques saines des gestions environnementales pour protéger nos ressources humaines et la nature, nous cherchons une personne qui pourra apporter son bagage d'expérience dans un poste comportant une très belle diversification de tâches.

En tant que « **Chargé (e) de compte / Superviseur (e) des ventes – Jus Tradition** », vous serez appelé à développer et maximiser le secteur des ventes de nos produits et à assurer des relations d'affaires profitables pour l'organisation.

PLUS PRÉCISÉMENT :

- Gérer les relations avec les clients actuels (Chaînes d'épicerie) et assurer un partenariat à long-terme en maintenant des saines relations d'affaires ;
- Identifier de nouvelles opportunités de ventes et préparer des plans d'actions afin de les réaliser et recherche de nouveaux clients ;
- Superviser, coordonner et supporter l'équipe de représentant sur la route afin d'atteindre les objectifs organisationnels;
- Assurer la croissance du volume des ventes et s'assurer de l'application et du respect des ententes avec les clients, tel que convenu (ex : promotions, etc.) ;
- Faire le suivi sur une base régulière des produits en magasin et effectuer une veille stratégique des produits de la compétition ;
- Faire les suivis commande jusqu'à l'expédition et assurer un service après-vente.

COMPÉTENCES RECHERCHÉES :

- Un diplôme d'études collégial en administration jumelé à 3 à 5 ans d'expérience en gestion de compte dans le domaine alimentaire;
- Maîtrise du français et de l'anglais (Bilinguisme essentiel);
- Expérience et bonne capacité à développer des relations d'affaires durables ;